

# Défi

# Traction

CROISSANCE.biz

## Gagnez du Momentum

### Pivot de croissance en 12 semaines



# Défi

# CROISSANCE.biz

L'équipe idéale pour réaliser votre pivot de Croissance en trois mois



Cet hiver, décuplez votre succès



# Défi

CROISSANCE.BIZ

# Contexte 2024

## Explosion de la complexité + changements rapides



# Ça vous dit quelque chose ?



*Pour obtenir des résultats à la hauteur de vos efforts ça prend une équipe !*



## La combinaison gagnante

Les éléments essentiels pour votre succès

- Super projet WOW !
- **Équipe de Super Talents... alignés**
- Réseau de soutien complet
- **Générer une TRACTION Client... durable !**
- Partenaires stratégiques
- Ressources et financement

*Passer du projet à une entreprise profitable*



# Défi



# Leadership

CROISSANCE.biz

## Modèles de croissance durable



Partages d'expérience avec l'équipe sur [Leadership.Croissance.biz](https://Leadership.Croissance.biz)

## Bien plus que des conseils

Un parcours intégré, orienté résultat

- 60 sociétés graduées
- **Vitrines d'affaires et communications**
- **Professionnels de l'innovation *multi-talents***
  - Accessibles au moment où ça compte
  - Affaires numériques et Leadership 5.0
- Une communauté d'affaires engagée
- Ancrée dans la réalité des affaires de 2024 !





**Défi**

**CROISSANCE.biz**

Entrepreneurs champion.nes de la croissance durable





## Pour des résultats tangibles

### > UN PLAN CLAIR ET UNE ÉQUIPE IDÉALE

- Accès aux compétences clés avec les bons outils
- Éviter les délais et les erreurs frustrantes
- Vue d'ensemble avec équipe multidisciplinaire
- Profiter de l'expérience des entreprises à succès de l'économie numérique
- Aligner rapidement le client, le message, le modèle économique et l'équipe

*La clé : Partager l'Expérience  
« Facile à comprendre, difficile à maîtriser »*

Réunir rapidement les éléments clés dont vous avez besoin



Un programme en deux volets :

## ***Défi*** NUMÉRIQUE

Trois mois pour optimiser votre valeur numérique, votre offre et vos stratégies de croissance des ventes et marketing

## ***Défi*** LEADERSHIP

Les fondations d'une équipe idéale pour assurer une croissance durable

La clé : aligner les clients cibles *et* l'équipe pour une croissance durable



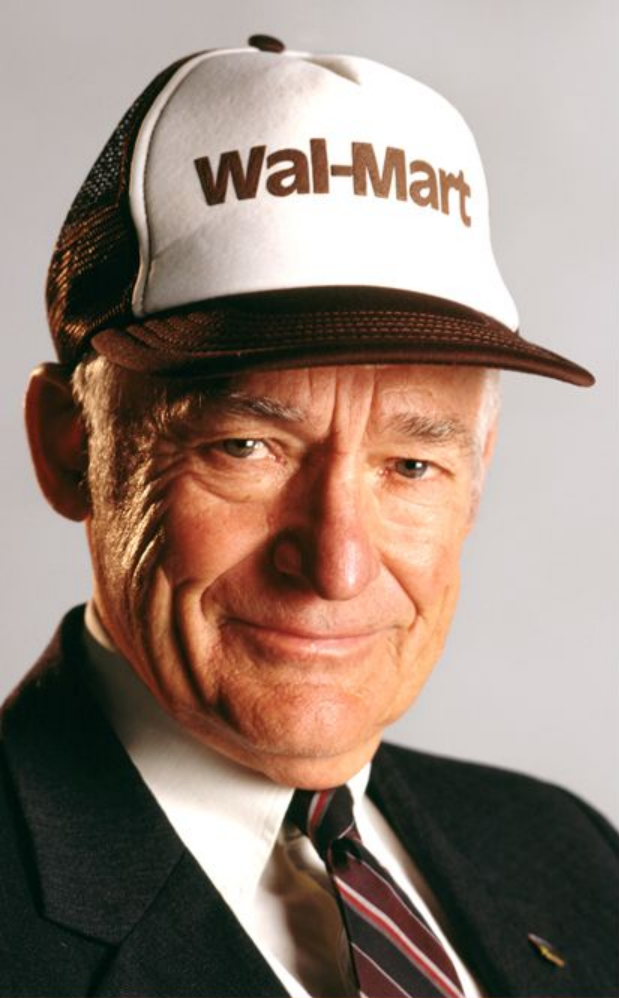


Un programme adapté pour les dirigeants

> **POUR UNE CROISSANCE DURABLE**

- Une vision optimale de vos clients cibles
- Documenter et optimiser cycle ventes et marketing
- Optimiser la marque et l'engagement client
- Rentabiliser les cycles de revenus
- Outils de gestion et métriques de performance





« Il n'y a qu'un patron : le client.

Et il peut licencier tout le personnel,  
depuis le directeur jusqu'à l'employé,

*tout simplement en allant dépenser  
son argent ailleurs »*

- Sam Walton (1928-1992),  
Entrepreneur et fondateur, Walmart





**Des milliards de clients  
accessibles**

**comment trouver les vôtres ?!**



C'est un travail d'équipe !

### Questions ?

### Traction...

### Waouh !

Équipe

Mission  
« Why »

Client

- Besoins
- « Wow » recherché

Solution

- Valeur
- « Must Have »

Action !  
« MVP »





## Les clés pour un "WOW"

### Pitch : la « Grande idée »

- Problème + Solution = **Opportunité**

### Validation

- **Persona client** et besoins **prioritaires**
- « MVP » : *prêt à payer ?*

### Traction !

- Plan d'action, objectifs de **croissance**
- Mesures de performance, rentabilité





Bâissez l'équipe pour réaliser votre vision

## UN LEADERSHIP POUR ASSURER LE SUCCÈS

- Plan stratégique et structure d'entreprise
- Diagnostic d'équipe, se connaître pour performer
- Partenariats, Rôles et Croissance de l'Équipe
- *Sept Coachs et experts pour vous orienter*

*« Il n'y a rien de plus puissant  
que le cœur d'un volontaire »*



Le Défi no.1 de la  
croissance en 2024

**C'est la meilleure  
équipe qui gagne**

**Bâtir, garder et motiver une équipe performante**



Vision > TRACTION > Accélération > Pilotage > Consolidation

Parcours optimal sur des bases solides

*étapes de 3 à 12 mois selon maturité et engagement*

- Vision > Valeur, Plan d'action
- **TRACTION > Alignement client et équipe**
- Accélération > Comité de pilotage
- Consolidation > Rentabiliser et Pérenniser

# Défi

CROISSANCE.BIZ

## Réalisez votre projet...

## et réalisez votre plein potentiel !



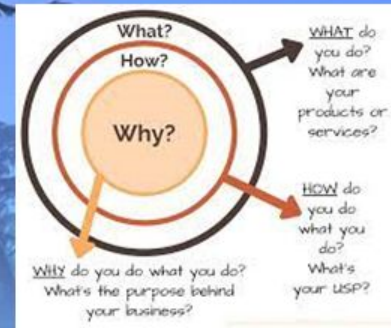
# Défi

# Traction 2024



CROISSANCE.BIZ

Bâtir des relations durables, qui ont du sens





Maximisez les forces de votre équipe



et votre

**agileté !**

Téléchargez

**L'Équipe idéale**



[equipe.croissance.biz](http://equipe.croissance.biz)

DefiMTL.com

**Défi**

CROISSANCE.biz

Leadership pour une Croissance Durable

A black and white close-up portrait of Albert Einstein, showing his characteristic wild, white hair and a slight smile. The background is dark and out of focus.

**« Derrière  
chaque  
difficulté  
se cache une  
opportunité »**

**- Albert Einstein**



# Défi

CROISSANCE.BIZ



*Faire une bosse dans l'univers*



# Défi

# CROISSANCE.biz

L'équipe idéale pour réaliser votre pivot de Croissance en trois mois



Cet hiver, décuplez votre succès

# Défi

CROISSANCE.BIZ

# Voyez grand !

Une équipe exceptionnelle qui rend le succès possible



Rejoignez le **Défi Croissance** pour l'hiver 2024

Rencontrez Martin Duchaine : [Rencontre.DefiMTL.com](https://Rencontre.DefiMTL.com)



# Défi

CROISSANCE.biz

*Suivez-nous sur*

**Linked** 



[Capsules](#)  
[video.croissance.biz](http://video.croissance.biz)